

Meer elektrische vrachtwagens

DE UITDAGINGEN EN OPLOSSINGEN

Inhoud

1. ELEKTRIFICATIE IN DE ENERGIETRANSITIE	03
1.1 Concurrentievoordeel door slim energiemanagement	03
2. ENERGIE-INFRASTRUCTUUR	04
2.1 Uitdagingen	04
2.2 Oplossingen	04
2.3 Integrale aanpak	04
3. NETCONGESTIE IN DE TOEKOMST	05
3.1 Is een verzwaring niet mogelijk?	05
3.2 Oplossingen	05
3.3 De aanpak van Kenter	05
4. INVESTERINGEN	06
4.1 Uitdagingen	06
4.2 Oplossingen	06
4.2.1 Laadvoorzieningen huren	06
4.2.2 Gedeelde smart	06
5. VOORBEELDEN UIT DE PRAKTIJK	07
5.1 DFDS	07
5.2 Railservicenet	07



Meer elektrische vrachtwagens

Vanaf 2025 zet de Vlaamse overheid grote stappen naar emissievrije stadslogistiek via zero-emissiezones voor stadslogistiek (ZES) in de centrumsteden. Om die stappen voor te bereiden, wordt er gewerkt aan een uniforme regelgeving. Stedelijke logistiek (e.g. rondbrengen van pakjes, leveringen voor winkels, afvalophaling) draagt buitenproportioneel bij aan vervuiling. Het staat in voor een kwart van de CO2-uitstoot en voor 30-50% van de uitstoot van andere emissies zoals stikstofoxide en fijnstof. Daarom wil de Vlaamse overheid werk maken van meer duurzame stedelijke logistiek en het voorgoed weren van vervuilende vracht- en bestelwagens uit de stad. Dit zal worden gedaan met zero-emissiezones voor stadslogistiek (ZES). De zero-emissiezones zijn een gevolg van de klimaatdoelstellingen en het Klimaatakkoord.

1. Elektrificatie in de energietransitie

De nieuwe regels en zero-emissiezones zorgen voor grote veranderingen in de bedrijfsvoering van transporteurs en andere logistieke bedrijven, geeft Jorne Gielen, IR laadinfra bij Kenter, aan. “Aan de ene kant willen bedrijven natuurlijk elektrificeren vanwege hun eigen duurzame doelstellingen, maar er is ook regelgeving waar ze aan moeten voldoen. En steeds meer grote bedrijven eisen dat hun transporteurs elektrificeren. Als transporteur moet je daarin mee, anders mag je niet meer leveren aan zo’n bedrijf.” Niet voor niets is het elektrificeren van wagenparken een veelbesproken onderwerp. “Je ziet dat iedereen bezig is met elektrificatie van het wagenpark. Mensen zijn zich aan het oriënteren of ze hebben de eerste stappen al gezet, maar iedereen beseft dat ze hier wat mee moeten.”

1.1 Concurrentievoordeel door slim energiemangement

De transitie naar volledig elektrisch transport kent de nodige uitdagingen. Elektrificatie gaat dan ook niet zonder slag of stoot, weet Jorne. “We zien dat veel transporteurs zich aan het oriënteren zijn op hoe ze met hun laadprofiel en energiefundament om moeten gaan. Dat is de absolute basis en het logische startpunt in dit proces.” Maar het mooie is, er is ook financieel voordeel te behalen. “Als je slim omgaat met energiemangement, kun je op een heel goedkope manier vrachtwagens volladen. En dat betekent dat je goedkoper kunt rijden dan je concurrent. Slim energie laden levert dus concurrentievoordeel op.”

Wil je meer weten
over de mogelijkheden en
het rendement van slim
laden?

Neem contact met ons op!

078-48 46 45

info@kenter.be

2. Energie-infrastructuur

2.1 Uitdagingen

Een elektrisch wagenpark aanschaffen is één ding, de laadvoorzieningen op orde krijgen, is een heel ander verhaal. Idealiter is de aanpak dan ook precies andersom: de laadvoorzieningen moeten de eerste prioriteit zijn, daarna volgt de aanschaf van de voertuigen.

Jorne Gielen legt uit: “Als bedrijven beginnen met het elektrificeren van het wagenpark beginnen ze vaak met kijken naar bijvoorbeeld subsidies voor de aanschaf van die wagens. Dat is natuurlijk ook heel interessant, maar hier zit in feite een stap voor. Wanneer een bedrijf aan het begin van het proces zit, hebben ze vaak een kleinverbruik netaansluiting, of een te klein vermogen van de middenspanningscabine. Maar als zij bijvoorbeeld een snellader nodig hebben, dan redden ze het daarmee niet. Wij kunnen hierin adviseren en oplossingen bieden om het wél voor elkaar te krijgen.”

2.2 Oplossingen

Het is heel belangrijk om als eerste een laadprofiel op te stellen. Dat hoeft je als transporteur of logistiek bedrijf niet zelf te doen, juist hier ligt de kracht van Kenter. Jorne: “We gaan in gesprek over wat de wensen, de verwachtingen en de processen zijn. Rijden de vrachtwagens overdag en hebben ze de hele nacht de tijd om op te laden? Of rijden de wagens continu en moeten ze tijdens het lossen snel opgeladen worden? Deze twee situaties hebben een compleet ander laadprofiel en dat vraagt om een compleet anders energie-advies.”

2.3 Integrale aanpak

Kenter voert altijd een locatiescan uit voorafgaand aan de offerte. Wat is er nodig? Op welke plekken komen eventuele snelladers te staan? Hoe zien de huidige energievoorzieningen en aansluiting eruit? “Als je wilt werken met snelladers heb je in korte tijd heel veel vermogen nodig. Je wilt niet de complete aansluiting zo zwaar maken, dus kun je hier een oplossing inzetten met bijvoorbeeld een extra batterij. Bij bedrijven die alleen overdag rijden en 's nachts laden, volstaat een aansluiting met veel minder vermogen.” Neem contact met ons op voor een oplossing op maat.

“In de transport en logistiek hebben enkele kleinere transporteurs al een heel elektrisch wagenpark. Zij beginnen met één vrachtwagen en kijken vanuit daar naar verdere ontwikkelingen. Daardoor zien we marktbreed een heel grote vraag.”

3. Netcongestie in de toekomst

3.1 Is een verzwaring niet mogelijk?

Netcongestie is filevorming op het elektriciteitsnet. Wanneer de vraag naar transportcapaciteit de beschikbare capaciteit in het net overtreft, is er sprake van congestie. De kaart van Nederland kleurt inmiddels steeds vaker oranje en rood en dat betekent beperkingen in het elektriciteitsnet. Het is de verwachting dat ook België in de toekomst te maken krijgt met dit probleem. Jorne: “In Nederland hebben we in 80% van de regio’s te maken met netcongestie. Ook Belgische bedrijven doen er goed aan om zich alvast proactief voor te bereiden op dit probleem. In de praktijk betekent dit dat klanten bij het aanvragen van een verzwaring of nieuwe aansluiting simpelweg ‘nee’ te horen krijgen.” Dat is frustrerend als je verder wil verduurzamen door te elektrificeren, maar zijn er oplossingen?

3.2 Oplossingen

Gelukkig wel! Een beperking in transportcapaciteit wordt vaak voor een aantal jaar afgegeven door de netbeheerder. Om die tijd te overbruggen, kan energieopslag een mooie (eventueel tijdelijke) oplossing zijn. Een energieopslagsysteem is in feite een grote batterij die tijdelijk zorgt voor meer energie. Een zo slim mogelijke inrichting kan veel kosten besparen. Daarom is het waardevol als Kenter partner is in het totale energiemanagement. Jorne: “Door te kiezen voor een integrale oplossing heb je als ondernemer één aanspreekpunt, ook wanneer er een keer een storing is. Wij kunnen adviseren van A tot Z en het advies ook nog eens uitvoeren, dat is onze kracht. Wij kunnen in alle situaties een oplossing bieden. Ook als er sprake is van netcongestie. Ik durf zelfs te zeggen: als wij het niet kunnen, kan een ander het ook niet.”

3.3 De aanpak van Kenter

Daarom helpen we je in 4 stappen om het transport te elektrificeren:

Stap 1: Haalbaarheid & Ontwerp

Samen schetsen we een functionele en toekomstbestendige energieoplossing naar jouw wensen.

Stap 2: Financieringsvorm & Realisatie

We realiseren de oplossing op locatie. Voor de financiering kun je kiezen tussen huur of koop, zodat je flexibel blijft.

Stap 3: 24/24 Onderhoud & Beheer

Na de realisatie zorgen wij voor preventief onderhoud, beheer, de inspecties en storingsdienst (incl. voorraad).

Stap 4: Operationeel & Optimalisatie

Met onze partners balanceren we je energiestromen en zorgen we je het openbare net optimaal benut. Zodat je efficiënt en energiezeeker kan ondernemen.



4. Investeringsen

4.1 Uitdagingen

De overgang naar een elektrisch wagenpark vereist de nodige investeringen. Gielen: “De aanschaf van een emissievrije vrachtwagen is al een stuk duurder, maar ook de inzetbaarheid in kilometers en afschrijving zorgen voor een hogere Total Cost of Ownership (TCO) ten opzichte van dieseltrucks.” Elektrische voertuigen moeten opgeladen worden via een laadpaal of snellader, dus naast de aanschaf van de vrachtwagen, is vooral de laadinfrastructuur belangrijk. De investering in laadvoorzieningen is voor veel ondernemers een bezwaar, want ook deze is op z’n zachtst gezegd niet voordelig. Gelukkig zijn er oplossingen.

4.2 Oplossingen

4.2.1 Laadvoorzieningen huren

De investering in laadinfrastructuur hoeft namelijk niet per se hoog te zijn. Kenter biedt de mogelijkheid om laadvoorzieningen te huren. Voor een vast bedrag per maand, inclusief service en onderhoud en een 24/24 storingsdienst. Jorne: “Nadat we een locatiescan hebben gemaakt, kunnen we een duidelijke offerte neerleggen voor zowel de laad- als de energie-infrastructuur. Het voordeel van huren, is dat alle service en onderhoud is inbegrepen in de maandprijs. De

klant kan gebruikmaken van een 24/24 storingsdienst. Als er iets niet werkt, zijn wij altijd bereikbaar.”

4.2.2 Gedeelde smart

Vrijwel elke organisatie is bezig met elektrisch rijden en dus ook met laadoplossingen. Dat betekent dat het zinvol kan zijn om hierin samen op te trekken met andere ondernemers. Door samen laadpleinen of laadhubbs aan te leggen op of bij een bedrijventerrein, hoeft niet iedereen zijn eigen laadoplossing te realiseren.



Meer informatie krijgen over
de TCO van je
energieoplossing?

Neem contact met ons op!

078-48 46 45

info@kenter.be

5. Voorbeelden uit de praktijk

5.1 DFDS

Recent is Kenter een omvangrijke samenwerking aangegaan met DFDS. Kenter gaat DFDS op globale schaal helpen met energieoplossingen en elektrificatie van het wagenpark. Volvo levert de trucks, Kenter voorziet in de laadoplossingen.

5.2 Railservicenet

Voor Railservicenet in de Antwerpse haven regelen wij de laadinfrastructuur. Van advisering en consultancy, tot plaatsing en indienstname van de laadvoorzieningen.

Contact opnemen met onze medewerkers?



Mitch Casteels
Accountmanager
mitch.casteels@kenter.be
+32469221220



Luc Haentjens
Accountmanager
luc.haentjens@kenter.be
+32467008708

Heb je na het lezen van deze whitepaper vragen of wil je meer informatie? Neem contact met ons op. We helpen je graag verder.

📞 078-48 46 45
✉ info@kenter.be
🌐 www.kenter.be

